



Herzlich willkommen als Vertriebspartner(in) bei TeleSon

Liebe(r) neue(r) TeleSon Vertriebspartner(in),

kürzlich haben Sie sich als Vertriebspartner(in) registriert. Das ist garantiert eine richtige Entscheidung.

Zwei Personen sind für unsere Vertriebsgruppe wichtig:

1. **Wolfgang Pätz (unser Landesdirektor)**
2. **André Ch. Trapp (Ihr Regionaldirektor)** von mir erhalten Sie u. a. E-Mailnachrichten

In den folgenden Ausführungen sollten Sie sich mit wichtigen Punkten vertraut machen:

- 1. Teamwebseite mit Video „Ihre ersten Schritte“
- 2. Gelegenheit praktisch kennenlernen
- 3. Regelmäßige Teamkonferenz
- 4. Schulungen/Termine
- 5. Ihr erster Focus ...

VP-Nr.:
 (Benutzername)
 Passwort:
 (mind. 8 -stellig mit Zahlen sowie Groß- & Kleinbuchstaben)

1. Teamwebseite den Menüpunkt „Ihre ersten Schritte“

Auf www.TEAM-machts.eu „Ihre ersten Schritte“ aufrufen, um die Gelegenheit praktisch kennenzulernen.

2. Gelegenheit praktisch kennenlernen und zu erlernen

Sprechen Sie persönlich mit Ihrem Sponsor (Upliner) Ihre eigenen Rechnungen (Strom, Gas, Wärme) durch, um so die Gelegenheit praktisch kennenzulernen und zu erlernen.

(Ideal mit unserer App: www.jeder-machts.eu)

Gerne mit weiteren Rechnungsbeispielen von weiteren Personen aus Ihrem Umfeld!

3. Regelmäßige Teamkonferenz per Webinar

Jede Woche Dienstag, um 20:00 Uhr, führen wir unsere Teamkonferenz mit Workshops zu unterschiedlichen Themen durch. Bitte nehmen Sie regelmäßig daran teil! www.TEAM-machts.eu bei **INFO-WEBI**

4. Ersts Schulung/Grundschulung/Webinare/Termine

Besuchen Sie so schnell wie möglich eine Schulung der TeleSon. Diese ist völlig kostenlos, meist sogar inkl. Verpflegung usw.! Termine, Details und Anmeldung finden Sie auf www.TEAM-machts.eu

am/in:

5. Ihr erster Focus ... (Mein Ziel / 90 Tage Plan)

als Vertriebspartner sollten Ihnen zwei Ziele wichtig sein:

1. Möglichst schnell mindestens 3 neue Partner zugewinnen (**Blitzstart 30 plus 30**),
- um sich so auch schnell für die „TRIPLE network group“ zu qualifizieren.

Partnergewinnung ist nicht unbedingt erforderlich, **jedoch** langfristig sehr lukrativ.

(Nennen Sie Ihrem Sponsor mindestens 5 Personen, mit denen Sie gerne bei uns zusammenarbeiten wollen!)

2. Alternativ: schnell **mindestens 10 eigene Kundenanträge** (Zähler) einreichen

3. Ihr **ENGAGEMENT** bestimmt Ihr Einkommen!

Mit freundlichen Grüßen

André Ch. Trapp



Mobil 0178 545 64 17

Sponsor/Upliner

Name:

Festnetz:

Mobilfunk:

Notizen:.....

Warum
dieses Geschäft?

○ ○ ○



**WAS SIND
MEINE
PERSÖNLICHEN
ZIELE?**

- Macht mich dieses Ziel zufriedener und glücklicher?
- Ist das Ziel konkret und klar formuliert?
- Weiß ich genau, woran ich es erkenne, wenn ich das Ziel erreicht habe?
- Ist das Ziel wirklich attraktiv für mich?
- Ist das Ziel positiv formuliert?
- Ist das Ziel mit einem Termin versehen?
- Ist das Ziel realistisch und erreichbar?
- Ist mir der Preis für dieses Ziel klar und bin ich bereit mich dafür zu engagieren?

Meine ersten Schritte (90 Tage Plan)

Was sind die nächsten 5 kleinen Schritte in Richtung auf mein Ziel?

Wann gehe ich den ersten?

1) _____

2) _____

3) _____

4) _____

5) _____

